

KONFERENCE 5. & 6. OKTOBER 2020 * KØBENHAVN

CONTRACT MANAGEMENT

ERFARINGER FRA

AARHUS UNIVERSITY * RAMBØLL MANAGEMENT CONSULTING
DELL * KAMSTRUP * ØRSTED * IACCM * PACTUMIZE
IF SKADEFORSIKRING * DAHL ADVOKATFIRMA * DANFOSS
DSB * FORSVARETS MATERIEL- OG INDKØBSSTYRELSE
CONTRACT BUSINESS INTELLIGENCE

13 ADVOKAT LEKTIONER

relevent*

SAMARBEJDSPARTNERE:



PARTNERE:



SPONSOR:



SAMARBEJDSPARTNERE

relevent*

RAMBOLL

Rambøll Management Consulting er en af landets førende rådgivere inden for komplekse kontrakter og Contract & Commercial Management til private virksomheder samt statslige og andre offentlige myndigheder. Rambøll Management Consulting rådgiver bl.a. om implementering af Contract Management som disciplin i organisationen, udvælgelse og implementering af CLM-software og Project Contract Management. I rådgivningen ansues kontrakten som et økonomisk aktiv, der skal understøtte forretningsmål og gevinstrealisering. Fokus er på helhedsorienteret rådgivning, der giver værdi i hele organisationen i hele kontraktens livscyklus.

ADVOKATWATCH

AdvokatWatch går helt tæt på virksomheder og personer i advokatbranchen, ligesom vi fokuserer på de juridiske afdelinger i de danske virksomheder. Vi skriver om strategi, ledelse, resultater, konkurrence, rammevilkår, teknologi, innovation, tvister, profiler og talenter. AdvokatWatch leverer uafhængig, kritisk og fair journalistik om de store, toneangivende virksomheder, men også om underskoven af mindre og mellemstore danske virksomheder.

ITwatch

ITWatch går helt tæt på de danske it- og televirksomheder og sætter fokus på forretningerne bag produkterne – herunder strategi, ledelse, resultater, konkurrence, politik, ordrer, opkøb, innovation, profiler, karriere, jobskifter og meget mere. ITWatch leverer uafhængig, kritisk og fair journalistik om de store, toneangivende virksomheder, men også om de mange mindre og mellemstore virksomheder, der udgør ryggen i branchen.

NSCCM | 

Nordic School of Contract & Commercial Management (NSCCM) har som de første i verden fået godkendelse til at udbyde den internationalt anerkendte IACCM Contract and Commercial Management uddannelse, CCM Associate og Fundamentals of Contract & Commercial Management. Uddannelserne tilbydes både som åbne, fleksible uddannelser såvel som lukkede og eventuelt specielt tilrettede virksomhedsforløb. Endvidere tilbyder NSCCM uddannelsen Kommerciel Kontraktret, hvor deltageren introduceres til de grundlæggende juridiske regler og reguleringstemaer, der er nødvendige at kende til i det daglige arbejde med kontrakter.

 **IACCM**


IACCM is the global forum for innovation in trading relationships and practices. Our mission is to identify and promote the international standards and practices for defining and managing trading relationships. We develop and communicate leading practices that support economic growth and organizational success by ensuring commitments are ethical, achievable and sustainable. IACCM is recognized worldwide for its work in research, training and professional development. It offers unique benchmarks and capability assessments to members in more than 160 countries.

PARTNERE

DANSKE JURADVOKATER

 Danish Contract Management Association

SPONSOR

 pactumize

TALERLISTE:

relevent*

* Moderator:

Professor
PhD René Franz Henschel
Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University

* Panelmoderator:

Head of Contract & Commercial Management
Rasmus Tønnies
Rambøll Management Consulting

* Professor

PhD René Franz Henschel
*Department of Law, Aarhus BSS
Aarhus University*

* CEO

Anders Perméus
Pactumize

* Senior Consultant

Casper Majgaard Grønlund
Rambøll Management Consulting

* Head of Contract & Commercial Management

Rasmus Tønnies
Rambøll Management Consulting

* Purchaser

Maria Nøhr-Larsen
IF Skadeforsikring

* Senior Consultant

Lars Boe Riber
Rambøll Management Consulting

* Global CEO

Sally Guyer
IACCM

* Kontraktchef

Marianne Fryd Christensen
DSB

* Head of Risk & Contract Management

Claus Blæsbjerg Poulsen
Danfoss

* Vice President & General Counsel

Jon Iversen
Kamstrup

* Sourcing Supplier Manager

Magnus Steen
Inter IKEA & CEO at Contract Business Intelligence

* Advisor, Commercial Contracts, Indirect & Software Procurement

Adriana Bendikova
DELL

* Certificeret IT-Advokat, Partner

Michael Rehling
DAHL Advokatfirma

* Head of Digital Procurement

Nanna Holmann
Ørsted

* Certificeret IT-Advokat, Partner

Tim Nielsen
DAHL Advokatfirma

* Strategisk Indkøb

Bolette Justesen
Forsvarets Materiel- og Indkøbsstyrelse

PROGRAM

08.30-09.00 **ANKOMST & REGISTRERING** - Morgenkaffe

09.00-09.05 **ÅBNING AF KONFERENCEN**
Relevent

09.05-09.10 **INDLEDENDE BEMÆRKNINGER**

MODERATOR: Professor, **PhD René Franz Henschel**,
Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University

René er en erfaren forsker i kontraktjura og contract management – en særdeles anerkendt kapacitet på sit område. Han har skrevet en lang række artikler og bøger om emnerne, og har betydelig praktisk erfaring gennem sit arbejde som konsulent - for advokatfirmaer, regioner, kommuner, IT-leverandører mfl. René er siden 2011 medlem af IACCMs Advisory Board.

STATUS & PERSPEKTIVER

09.10-09.25 **STATUS & PERSPEKTIVER PÅ CONTRACT MANAGEMENT – HVOR ER VI LIGE NU?**

Professor, **PhD René Franz Henschel**,
Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University

Head of Contract & Commercial Management **Rasmus Tønnies**,
Rambøll Management Consulting

09.25-09.30 **KORT PAUSE**

09.30-10.15 **ONLINE - GLOBAL PERSPECTIVES & TRENDS ON CONTRACT AND COMMERCIAL MANAGEMENT**

Global CEO **Sally Guyer**, *IACCM*

Sally is an experienced and accomplished commercial professional– has had senior positions at a range of corporate and multinational organizations. She has worked her way from in house in the corporate sector, where she worked globally in the Telecoms and IT industries and she subsequently established her own legal and commercial consultancy.

Her dedication to the creation of positive and successful business relationships meant that a transition in 2014 from a role of practitioner to working for and ultimately leading IACCM was an obvious next step

10.15-10.30 **PAUSE**

CONTRACT MANAGEMENT & DEN STRATEGISKE ROLLE

10.30-11.10 **OPBYGNING AF CONTRACT MANAGEMENT FUNKTION FRA ET STRATEGISK OG LEDELSESPERSPEKTIV**

Vice President & General Counsel **Jon Iversen**, *Kamstrup*

11.10-11.25 **PAUSE**

11.25-12.05 **IMPLEMENTATION AND USING CONTRACT MANAGEMENT SOFTWARE**

Advisor, Commercial Contracts, Indirect & Software Procurement

Adriana Bendikova, *DELL*

12.05-12.20 **PAUSE**

12.20-13.00 **ONLINE - ØRSTED - THE DIGITAL TRANSFORMATION OF CONTRACT MANAGEMENT**

Presentation on the comprehensive transformation at Ørsted focusing on contracts – from contracting and management to cooperations with suppliers and customers.

- Background & strategic considerations
- The process of clarification of needs, market research and preparations of the organizational journey

Head of Digital Procurement **Nanna Holmann**, *Ørsted*

13.00-14.00 **FROKOST**

14.00-14.40 **STREAMLINING THE CONTRACTING PROCESS OF IF INSURANCE THROUGH PACTUMIZE SOFTWARE - EXPERIENCES & RESULTS**

Purchaser **Maria Nøhr-Larsen**, *IF Skadeforsikring*

ONLINE - CEO **Anders Permés**, *Pactumize*

14.40-15.05 **IMPLEMENTERING AF SOFTWARE UNDERSTØTTELSE TIL STYRING AF KOMPLEKSE KONTRAKTER**

Kontraktchef **Marianne Fryd Christensen**, *DSB*

15.05-15.20 **PAUSE**

15.20-16.20 PANEL DISCUSSION:

CONTRACT MANAGEMENT SOFTWARE AS A STRATEGIC TOOL

PANELMODERATOR:

Head of Contract & Commercial Management **Rasmus Tønnies**,
Rambøll Management Consulting

Rasmus has significant experience in dealing with Contract Management and complex c ontracts. He advices private and public organizations on tthe implementation of Conract Management – purchase and implementation of software and organizational setup

PANEL:

Global CEO **Sally Guyer**, *IACCM*

Kontraktchef **Marianne Fryd Christensen**, *DSB*

Advisor, Commercial Contracts, Indirect &
Software Procurement **Adriana Bendikova**, *DELL*

Head of Digital Procurement **Nanna Holmann**, *Ørsted*

Purchaser **Maria Nøhr-Larsen**, *IF Skadeforsikring*

CEO **Anders Perméus**, *Pactumize*

16.20-16.35 **OPSUMMERING AF KONFERENCENS FØRSTE DAG**

Professor, **PhD René Franz Henschel**,
Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University

16:35-17.15 **NETVÆRKSRECEPTION**

17.15 **TAK FOR I DAG**

PROGRAM

relevant*

08.30-09.00 **ANKOMST & REGISTRERING** - Morgenkaffe

09.00-09.15 **INDLEDENDE BEMÆRKNINGER**

MODERATOR:

Professor, **PhD René Franz Henschel**, *Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University*

09.15-09.45 **DEBAT: CONTRACT MANAGEMENT "MODENHED"
– HVOR ER DIN ORGANISATION?**

Med udgangspunkt i IACCM's CAPABILITY MATURITY MODEL debatteres "modenhed" og arbejdet med udviklingen af Contract and Commercial Management.

Professor, **PhD René Franz Henschel**,
Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University

Head of Contract & Commercial Management **Rasmus Tønnies**,
Rambøll Management Consulting

CONTRACT MANAGEMENT & RISIKOSTYRING I EN OMSKIFTELIG VERDEN

09.45-10.15 **ET PERSPEKTIV PÅ CORONA KRISENS IMPLIKATIONER PÅ KONTRAKT OG KOMMERCIELLE RELATIONER**

Professor, **PhD René Franz Henschel**, *Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University*

10.15-10.30 **PAUSE**

10.30-11.10 **ONLINE - DANFOSS – RISK & CONTRACT MANAGEMENT**

Danfoss' arbejde med Contract Management er blevet indlemmet i en strategisk målsætning om at styrke indsatsen omkring Risk Management overfor virksomhedens underleverandører. Danfoss har derfor investeret i et dedikeret risikostyrings-værktøj med fokus på at komme tættere på samarbejdspartnere, og man har samtidig igangsat en implementeringsproces med centrale overvejelser omkring informations-styring og organiseringen omkring selve værktøjet. Danfoss forbliver i et løbende læringsforløb, der bl.a. er blevet berørt af COVID 19 begivenhederne undervejs.

Head of Risk & Contract Management **Claus Blæsbjerg Poulsen**, *Danfoss*

11.10-11.25 **PAUSE**

11.25-12.05 **STRATEGIC NEGOTIATIONS**

- HOW TO SUCCESSFULLY NEGOTIATE IN A TIME OF CRISIS?

Sourcing Supplier Manager **Magnus Steen**,
Inter IKEA & CEO at Contract Business Intelligence

12.05-13.05 **FROKOST**

13.05-13.50 **FAKTISK ADFÆRD I ET KONTRAKTSAMARBEJDE KONTRA AKTIV KONTRAKTSTYRING?**

Certificeret IT-Advokat, Partner **Michael Rehling**, *DAHL Advokatfirma*
Certificeret IT-Advokat, Partner **Tim Nielsen**, *DAHL Advokatfirma*

13.50-14.05 **PAUSE**

14.05-14.45 **KOMMERCIEL KONTRAKT REVIEW & AUTOMATISERING AF KONTRAKTPROCESSEN**

Strategisk Indkøb **Bolette Justesen**, *Forsvarets Materiel- og Indkøbsstyrelse*

14.45-15.00 **PAUSE**

15.00-15.40 **SUSTAINABILITY I KONTRAKTER OG LEVERANDØRSAMARBEJDET**

Oplægget præsenterer en konceptuel tilgang til hvordan sustainability tænkes ind i den fulde kontraktcyklus - fra behovsafklaring, over indkøbs- og kontraktprocessen og til leverance/anlæg, hvor der skal være fokus på styring af kontraktens krav og samarbejdet med leverandøren omkring sustainability. Der gives et konkret eksempel fra processen omkring Grundfos' indgåelse af kontrakt med entreprenør og opførelsen af deres nye hovedkvarter i USA.

Senior Consultant **Casper Majaard Grønland**, *Rambøll Management Consulting*

Senior Consultant **Lars Boe Riber**, *Rambøll Management Consulting*

15.40-16.00 **AFRUNDING**

Professor, **PhD René Franz Henschel**,
Department of Law, Aarhus BSS, Aarhus University

16.00 **TAK FOR I DAG**

PRISER & PRAKTIK

relevent*

PRISER

TILMELDING	SENEST 4. SEPTEMBER 2020	EFTER 4. SEPTEMBER 2020
KONFERENCE	DKK 10.995,- (ex. moms)	DKK 11.995,- (ex. moms)

NSCCM NETVÆRKS MIDDAG; Separat tilmelding & betaling

Materiale vedr. indlæg & forplejning inkluderet i konferenceprisen.

Medlemmer af NSCCM, Danske IT-Advokater og DCMA opnår rabat i henhold til aftale med en pågældende organisation – oplys medlemskab i forbindelse med tilmelding.

Ved **SAMTIDIG** tilmelding af 3 personer fra samme virksomhed betales der kun for 2 personers deltagelse.

Medlemsrabatter og 3-for-2 rabatten kan **IKKE** kombineres.

HVOR

Charlottehaven, Hjørtinggade 12C, 2100 København Ø, telefon +45 3527 1500

HVORNÅR

Mandag den 5. oktober & tirsdag den 6. oktober 2020

HVORDAN

Tilmelding på www.relevent.dk, via tilmelding@relevent.dk eller på telefon +45 2830 5445 eller +45 4195 1429

Afmelding på info@relevent.dk.

Ved afmelding indtil 14 dage før konferencen tilbageholdes et gebyr på 10%.*

Ved afmelding mindre end 14 dage før tilbageholdes 50%.

Senere end 2 hverdage før konferencen betales den fulde pris.

Undgå afmeldingsgebyr – kontakt os hvis du ønsker at sende en kollega i stedet.

**FORTRYDELSESRRET - på grund af CORONA situationen er det muligt at afmelde sig konferencen indtil 14 dage før afholdelse UDEN afmeldingsgebyr.*